

# CURRICULUM VITAE

## DATOS PERSONALES:

I.Q. RUBEN RODRIGUEZ GONZALEZ  
COMONFORT No. 255, ZONA CENTRO  
SAN LUIS POTOSI, S.L.P.  
TEL. 1512984 Y CEL. 4441890245  
E-MAIL: [ruberol@hotmail.com](mailto:ruberol@hotmail.com)

CURP: ROGR680413HSPDNB01  
RFC: ROGR680413I33  
IMSS: 41916816048  
SMN: B-5193169  
CED: 1707225



**PROFESION: INGENIERO QUIMICO (TITULADO)**

**VOCACION: VENDEDOR PROFESIONAL (CERTIFICADO)**

**Misión:** contribuir al éxito de la empresa mediante el mejor desempeño profesional en mi trabajo diario y la mejora continua, para alcanzar los objetivos y metas trazados.

## FORMACION ACADEMICA UNIVERSITARIA

**LICENCIATURA  
(1985-1990)**

EGRESADO DE LA FACULTAD DE CIENCIAS QUIMICAS, U.A.S.L.P.  
CON EL CURSO DE OPCION A TESIS PARA OBTENER EL TITULO

## PRINCIPALES LOGROS PROFESIONALES

Haber ganado en varias licitaciones para mi empresa y adaptarme rápido al cambio  
Obtener diplomas por impartir capacitación a personal y a dar resultados bajo presión  
Desarrollar una gran cartera de clientes y contactos, ser buen negociador y proactivo  
Arrancar proyectos nuevos de ventas de servicios, un cerrador de ventas competitivo  
Alcanzar premios por ventas y cumplir objetivos, estar orientado a resultados y metas

## COMPETENCIAS LABORALES

Dominio del idioma Inglés a nivel básico, manejo de ambiente Windows, manejo de sistemas de captura en red, Microsoft Office, correo electrónico, messenger, navegación en Internet Explorer y en páginas Web, manejo del sistema informático empresarial SIE. Desempeñar funciones de ventas, facturación, cobranza, asesoría técnica, capacitación laboral, supervisión de personal, mailmarketing, encuestas técnicas y reparto de pedidos. Realizar estudios de mercado y reportes administrativos de ventas, realizar trabajo de investigación de campo.

## CAPACITACION PROFESIONAL

CURSO SOBRE "INTELIGENCIA EMOCIONAL Y PNL APLICADAS" UNIVERSIDAD POLITECNICA DE SAN LUIS, AV. UNIVERSIDAD No. 570	MARZO 2007
CURSO SOBRE "HERRAMIENTAS PRACTICAS DE VENTAS" GAS NATURAL MEXICO. AV. PEDRO MORENO No. 290-B	OCTUBRE 2004
DIPLOMADO SOBRE "TECNICAS BASICAS Y EFECTIVAS DE VENTAS" CERTIFICADO ANTE LA CMIC A.C., 5 DE MAYO No. 2365	ENE-MAR 2003
INSTRUCCION EN "SEGURIDAD INDUSTRIAL Y COMBATE DE INCENDIOS" EQUIPOS INDUSTRIALES MERCURIO (EIMER), AV. IND. No. 891	ENE 96-DIC 99
CURSO SOBRE "ADMINISTRACION DE MICROSISTEMAS DE INFORMATICA" SEMINARIOS Y CURSOS A.C. (MICROSOFT), V. CARRANZA No. 990-12	JUNIO 1992
PROGRAMA "IMPULSO MICROEMPRESARIAL DEL SIFIDE" CENTRO POTOSINO DE CONVENCIONES, B. ARRIAGA 610, COL. MODERNA	ENE-DIC 2015
<b>PRACTICAS PROFESIONALES:</b> LAB. MOVIL DE CTRL. CALIDAD. PEMEX- REF. AGENCIA LOCAL DE VENTAS	ENE-JUL 1990

## EXPERIENCIA LABORAL EMPRESARIAL

- 1) NOMBRE DE LA EMPRESA **PUBLINEGOCIO (PUBLINEGOCIO.MX)**  
GIRO COMERCIAL **DISEÑO DE PAGINAS WEB DE NEGOCIOS**  
DIRECCION **ABASOLO 715, COL. CENTRO**  
PUESTO DESEMPEÑADO **ASESOR DE NEGOCIOS Y VENTAS**  
JEFE INMEDIATO **ING. CARLOS RDZ. ARADILLAS. CEL. 41346537**  
TIEMPO LABORADO **ENERO 2010 Y HASTA LA FECHA**  
SUELDO MENSUAL **\$ 3,300.00 POR CONTRATO (A COMISION)**
- 2) NOMBRE DE LA EMPRESA **GEN INDUSTRIAL SA DE CV (PASA.MX)**  
GIRO COMERCIAL **TRANSPORTE DE RESIDUOS INDUSTRIALES**  
DIRECCION **EJE 118 No. 100, ZONA IND. TEL. 8245776**  
PUESTO DESEMPEÑADO **ASESOR AMBIENTAL. VENTAS.**  
JEFE INMEDIATO **LAB. VIRGINA CERON SANCHEZ. CEL. 41845383**  
TIEMPO LABORADO **ENERO 2006 A JUNIO 2009**  
SUELDO MENSUAL **\$ 5,000.00 DE BASE + 15 % A COMISION**  
**ACTIVIDADES:**
- Especializado en la recolección y el manejo de residuos en el área industrial y cial. limpiezas industriales
  - Uso de la tecnología y normativas para diseñar proyectos que se ajusten a las necesidades de los clientes
  - Venta de servicios de recolección de carga frontal, trasera, roll off, domiciliaria, compactadores y RPS
  - Supervisar servicios de recolección, transporte y envío a destino final de residuos generados en la industria
  - Diseñar y realizar programas de manejo integral de residuos de acuerdo a normas ambientales aplicadas
  - Supervisar la disposición final de residuos urbanos y de manejo especial en relleno sanitario autorizado
  - Supervisar las destrucciones fiscales de inventarios físicos de materiales diversos y elaborar manifiestos
  - Asesoría técnica especializada a clientes y capacitación a personal de planta en reglamentación ambiental
  - Asesoría sobre el manejo adecuado de los diversos residuos e instalaciones de almacenaje temporal
  - Apoyo en eventos de seguridad y expos ambientales con stands de exhibición, publicidad y lonas impresas
- 3) NOMBRE DE LA EMPRESA **SERVICIOS COMERC. ESPECIALIZADOS (SECOES)**  
GIRO COMERCIAL **EMPR. INSTALADORA DE GASNATURALFENOSA.COM**  
DIRECCION **JUEGOS OLIMPICOS No.148-2. ESTADIO. TEL. 2540871**  
PUESTO DESEMPEÑADO **ASESOR COMERCIAL. VENTAS.**  
JEFE INMEDIATO **ING. JOSE MARTINEZ MARTINEZ. CEL. 42633521**  
TIEMPO LABORADO **SEPTIEMBRE 2001 A DICIEMBRE 2005**  
SUELDO MENSUAL **\$ 6,000.00 POR COMISION ( \$ 300.00 X CTRATO.)**  
**ACTIVIDADES:**
- Venta de contratos de suministro de Gas Natural a consumidores directos residenciales y ciales.
  - Asesoría y diseño de instalaciones de tuberías interiores de cobre para el suministro del gas
  - Modulación de zonas nuevas de comercialización y prospectación de clientes potenciales
  - Apoyo en campo a sucursales foráneas, capacitación y entrenamiento de campo a vendedores
  - Asesoría técnica especializada y participación en proyectos nuevos de comercialización de zona
  - Apoyo en los módulos de venta, en las carpas de operación colonia y estudios de mercado
  - Especialista en la restauración de zonas sobre red y en la recuperación de cartera de clientes
- 4) NOMBRE DE LA EMPRESA **EQUIPOS INDUSTRIALES MERCURIO SA (EIMER)**  
GIRO COMERCIAL **EQUIPO DE SEGURIDAD IND. Y CONTRA INCENDIO**  
DIRECCION **AV. IND. No. 891. COL. V. DORADO. TEL. 1663870**  
PUESTO DESEMPEÑADO **VENDEDOR INDUSTRIAL**  
JEFE INMEDIATO **ING. EMANUEL CASTILLO VILLELA**  
TIEMPO LABORADO **ENERO 1996 A DICIEMBRE 2000**  
SUELDO MENSUAL **\$ 3,000.00 DE BASE + 5% COMISION**  
**ACTIVIDADES:**
- Manejo de cartera, trato y atención personalizada, negociación directa con clientes de industria
  - Elaborar reportes de indicadores de ventas y aplicación de técnicas profesionales de ventas
  - Realizar ventas técnicas directas en el ramo de la seguridad industrial y equipo contra incendios
  - Venta cíclica de diversos consumibles, así como del servicio de recarga de extintores diversos
  - Prospectar, contactar, analizar, cotizar, seguimiento y cierre de nuevos proyectos de ventas
  - Recuperación de cobranza, entregas, mantenimiento e incremento de cartera de clientes activos

## EXPERIENCIA LABORAL EMPRESARIAL

5) NOMBRE DE LA EMPRESA **HERDEZ PLANTA SAN LUIS**  
GIRO INDUSTRIAL **PROCESADORA DE ALIMENTOS**  
DIRECCION **AV. INDUSTRIAS NO. 3815, ZONA INDUSTRIAL**  
PUESTO DESEMPEÑADO **JEFE DE AREA DE PRODUCCION**  
JEFE INMEDIATO **I.A. OSCAR TELLEZ DIAZ**  
TIEMPO TRABAJADO **ENERO 1994 A DICIEMBRE 1995**  
SUELDO MENSUAL **\$ 1,500.00**

**ACTIVIDADES:**

- Llenado de formatos de monitoreo del control estadístico del proceso y reportes diversos
- Realizar rutinas de inspección continuas de operación de maquinaria y equipos
- Verificar condiciones óptimas de operación en las áreas de trabajo
- Elaborar gráficos de rendimientos de maquinas por turnos de trabajo
- Supervisión y manejo de personal operario sindicalizado y arranque de turnos
- Organizar equipos de trabajo para la solución de problemas en planta
- Cumplir metas y objetivos de grupo y aportación de ideas de mejoras en las líneas
- Motivar al personal para la mejora continua en el trabajo e implantación del sistema de calidad
- Elaborar reportes diarios de producción e inventarios físicos de materiales
- Elaborar reportes de tiempos muertos, consumos y mermas de materiales
- Dar seguimiento a normas de seguridad e higiene industrial, así como de protección ambiental
- Balanceo de líneas de producción en cuanto a personal e insumos
- Elaborar indicadores gráficos del área de producción para exponerlos en las juntas
- Conocimiento sobre la operación de diferentes equipos procesadores de alimentos
- Operación y control del túnel deshidratador de alimentos
- Supervisión de auditorias de sanidad de equipos de proceso de acuerdo a normas

6) NOMBRE DE LA EMPRESA **QUIMICA POTOSI SA (SANDOZ)**  
GIRO INDUSTRIAL **AGROQUIMICA**  
DIRECCION **EJE 114 S/N, ZONA INDUSTRIAL**  
PUESTO DESEMPEÑADO **SUP. DE PRODUCCION Y ANALISTA QUIMICO**  
JEFE INMEDIATO **Q.I. SANTIAGO GARCIA**  
TIEMPO TRABAJADO **NOVIEMBRE 1991 A DICIEMBRE 1993**  
SUELDO MENSUAL **\$ 1,200.00**

**ACTIVIDADES:**

- Análisis químicos de control de calidad de productos tóxicos agrícolas
- Muestreo e inspección a materia prima, producto en proceso y producto terminado
- Liberar producto terminado de acuerdo a normas de calidad y fabricación
- Vigilar etapas de procesos de acuerdo a los manuales de procedimientos
- Análisis y solución de problemas del área de producción y con el personal sindicalizado
- Elaborar ordenes de trabajo de mantenimiento preventivo y correctivo
- Medición y control de variables que intervienen en los procesos químicos
- Revisar lotes de producto empacado y estibado e identificación del mismo
- Conocimiento sobre la operación de equipos de procesos industriales
- Verificar el uso del equipo de protección personal de los operarios de acuerdo a normas

**REFERENCIAS PERSONALES:**

- |                                |                 |
|--------------------------------|-----------------|
| 1. Ma. Teresa Alvarado Vázquez | Tel. 8 18 59 70 |
| 2. Jesús Alberto Vazquez Ruíz  | Tel. 8 24 83 25 |
| 3. Alejandro Dominguez Leyva   | Tel. 1 98 45 94 |

**I.Q. RUBEN RODRIGUEZ GONZALEZ**